

減収しても資金と利益が増える 目から鱗の経営戦略

～金融機関を上手に活用し、「お金が残る」骨太の会社へ～

こんな悩みありませんか？

- ☐ 今後の売上確保に不安がある
- ☐ 銀行取引に不満がある
- ☐ 今後の資金繰りに不安がある

受講するようになります

- ☐ 売上減も利益がでる体制確立
- ☐ 銀行取引が円滑になる
- ☐ 資金が増加し資金繰り不安解消

◆セミナー内容◆

12月18日（水） 13：00～16：30

会場

コンセーレ 第一会議室

25名様限定

主催：株式会社IPJ

代表者：代表取締役 下宿 貴幸

拠点：東京・仙台・札幌

講師：福地喜生

大学卒業後、地方銀行へ入行。10年間勤務した後、㈱IPJ入社。銀行在職中は法人融資担当として約300軒の企業を担当し、様々な融資案件をこなす。その経験を活かし、現在は中小企業の資金繰改善を行うコンサルタントとして活動中。

銀行借入の適正化

借入返済が大きな負担となっていないですか？

実は金融機関からの借入方法には様々な手法があります。適切な手法を選択することで、借入返済の負担は大きく軽減することが可能です。

本講座では「お金が残る」借入方法を具体例を紹介しながら解説します。

役員報酬の戦略的支給方法

社長様の報酬は定額でもらうことが常識ですが、発想を変えて、もらい方を少し工夫すると税金や社会保険料の負担を軽減することができます。

本講座では効率的に「お金が残る」役員報酬の戦略的支給方法をご紹介します。

賢い金融機関との付き合い方

「お金が残る」安定した経営をおこなうには金融機関の協力がどうしても必要です。しかし多くの中小企業様は金融機関から必要な協力を得られているとは言えません。

金融機関との取引を円滑にするにはあるコツがあります。

本講座では元銀行員という立場からスムーズに資金調達が可能となる金融機関との付き合い方を解説致します。

★ご興味いただけただけの方は必要事項をご記入の上、下記FAX番号宛にお申込みください。

お申込は FAX. 03-5827-8923 お問い合わせは Tel. 03-5827-8922までお気軽に

会社名：	参加人数：	名
お名前(お役職)：	()	TEL：
ご住所：		FAX：

※Fax番号間違いや今後のご案内が不要な場合は、FAX番号の記入と右の欄にチェックの上、お手数ですが、Fax.03-5827-8923へお送りください。なお、同業者の方からのお申込はご遠慮いただいております。

※ご記入いただいた情報は、IPJ会員サービス・情報のご提供以外の目的には使用しません。株式会社IPJは、個人情報保護法その他関係法令およびガイドライン等を遵守いたします。

☐ FAX不要